

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Статья посвящена авторским методикам оценки эффективности функционирования коммерческих организаций в рамках существующего правового поля, позволяющих объективно анализировать уровень их прибыльности, что крайне необходимо в силу важной народнохозяйственной значимости этих хозяйствующих субъектов для страны и ее населения. Методики носят как общий, так и частный характер и обеспечивают не только расчет эффективности функционирования коммерческих организаций в целом, но и по отдельным элементам имеющихся у них в наличии ресурсов в соответствии с национальным законодательством.

Ключевые слова: коммерческие организации, капитал и резервы, долгосрочные обязательства, краткосрочные обязательства.

Постановка проблемы. В современных условиях хозяйствования максимальную потребность людей в обществе в различных материальных и нематериальных благах (товарах и услугах) обеспечивают коммерческие организации, кроме того, именно они являются основным источником доходов для государства, главным образом, как налогоплательщики, вследствие чего им необходимы методики для определения показателей эффективности своего функционирования в рамках действующих правовых норм.

Анализ последних исследований и публикаций. Базовыми трудами в области исследования данных вопросов послужили публикации А. В. Генераловой [1], С. Ю. Ильина [2], Н. К. Костенковой [3], Л. М. Лабутиной [4], К. В. Павлова [5], Р. Г. Саттарова [6], А. А. Сергеева [7], С. Н. Суетина [8], П. А. Цыплякова [9].

Цель статьи – характеристика экономико-правовые аспекты функционирования коммерческих организаций.

Изложение основного материала исследования. Под коммерческими понимают организации, основная цель деятельности которых заключается в получении прибыли. Формирование методик исчисления показателей эффективности функционирования коммерческих организаций должно осуществляться на знании их видов:

1. Хозяйственные товарищества и общества. Хозяйственными товариществами и обществами являются коммерческие организации с разделенным на доли

(вклады) учредителей (участников) уставным (складочным) капиталом.

Имущество, созданное за счет вкладов учредителей, а также произведенное и приобретенное хозяйственными товариществами и обществами в процессе их деятельности, принадлежит им на праве собственности.

Виды хозяйственных товариществ:

1) полное товарищество. Полным признается товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором осуществляют свою деятельность от имени товарищества и отвечают по его обязательствам принадлежащим им имуществом. Участники полного товарищества несут субсидиарную ответственность, то есть дополнительную ответственность к ответственности другого лица, являющегося должником. Прибыль и убытки в полном товариществе распределяются между участниками пропорционально их долям в складочном капитале, если иное не предусмотрено учредительным документом;

2) товарищество на вере. Товариществом на вере (командитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с полными товарищами имеются один или несколько участников – вкладчиков (командитистов), несущих риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимающих участия в осуществляемой им деятельности. Прибыль и убытки в товариществе на вере





распределяются между участниками так же, как и в полном товариществе.

Виды хозяйственных обществ:

1) общество с ограниченной ответственностью. Обществом с ограниченной ответственностью (ООО) признается учрежденное одним или несколькими лицами общество с разделенным на доли определенных учредительным документом размеров уставным капиталом, участники которого не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков в пределах стоимости внесенных ими вкладов. Участники ООО, внесшие вклады не полностью, несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из участников. Прибыль и убытки в ООО распределяются между участниками пропорционально их долям в уставном капитале, если иное не предусмотрено учредительным документом;

2) общество с дополнительной ответственностью. Обществом с дополнительной ответственностью (ОДО) признается учрежденное одним или несколькими лицами общество с разделенным на доли определенных учредительными документами размеров уставным капиталом, участники которого несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов, предусмотренных учредительными документами. При банкротстве одного из участников ответственность по обязательствам ОДО распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, если иное не предусмотрено учредительными документами. Прибыль и убытки в ОДО распределяются между участниками так же, как и в ООО;

3) акционерное общество. Акционерным обществом (АО) признается общество с разделенным на определенное число акций уставным капиталом, участники (акционеры) которого не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Акционеры, не полностью оплатившие акции, несут субсидиарную ответственность

по обязательствам общества в пределах неоплаченной части стоимости принадлежащих им акций. Прибыль и убытки в АО распределяются между участниками по решению общего собрания акционеров.

Общество с правом отчуждения участниками принадлежащих им акций без согласия других акционеров представляет собой открытое акционерное общество (ОАО). ОАО вправе проводить открытую подписку на выпускаемые акции и их свободную продажу на условиях, устанавливаемых действующим законодательством. Если акции общества распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц, оно называется закрытым акционерным обществом (ЗАО). ЗАО не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции, либо иным образом предлагать их для приобретения неограниченному кругу лиц.

2. Производственные кооперативы. Производственным кооперативом (артелью) признается коммерческая организация, означающая добровольное объединение граждан на основе членства для осуществления деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии, функционирующее за счет совокупных имущественных паевых взносов его членов (участников).

Имущество, находящееся в собственности производственного кооператива, делится на паи его членов в соответствии с учредительным документом. Кроме того, учредительным документом может быть установлено, что определенная часть принадлежащего производственному кооперативу имущества составляет неделимые фонды, используемые в целях организации.

Члены производственного кооператива несут субсидиарную ответственность по его обязательствам в размере и порядке, предусмотренными действующим законодательством и учредительным документом.

Прибыль и убытки производственного кооператива распределяется между его членами в соответствии с трудовым участием, если иной порядок не предусмотрен действующим законодательством и учредительным документом.

3. Унитарные предприятия. Унитарным предприятием признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между его работниками.

Имущество унитарного предприятия находится в государственной или муниципальной собственности и принадлежит ему на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. Унитарное предприятие с принадлежащим ему имуществом на праве оперативного управления называется казенным предприятием.

Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем своим имуществом и не несет ответственности по обязательствам собственника.

Прибыль и убытки в унитарном предприятии с имуществом на праве хозяйственного ведения распределяется между участниками в соответствии с учредительным документом, а в казенном предприятии – по нормативам, установленным уполномоченным государственным органом или органом местного самоуправления.

Вышерассмотренные виды коммерческих организаций свидетельствуют о следующих принципах их функционирования:

1. Экономическая самостоятельность.
2. Самоокупаемость и самофинансирование деятельности.
3. Материальная заинтересованность и материальная ответственность.
4. Обеспечение финансовых резервов.
5. Составление финансового плана.

Данные принципы являются основанием для авторских методик исчисления общих показателей эффективности функционирования коммерческих организаций:

$$\text{Эф}_{(\text{Пвал})} = \frac{\text{П}_{\text{вал}}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (1)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Пвал})}$ – эффективность по валовой (маржинальной) прибыли;

$\text{П}_{\text{вал}}$ – валовая прибыль, ден. ед.;
 КР – капитал и резервы, ден. ед.;
 ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;
 КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Ппрод})} = \frac{\text{П}_{\text{прод}}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (2)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Ппрод})}$ – эффективность по прибыли от продаж;
 $\text{П}_{\text{прод}}$ – прибыль от продаж, ден. ед.;
 КР – капитал и резервы, ден. ед.;
 ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;
 КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Пднobl})} = \frac{\text{П}_{\text{днobl}}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (3)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Пднobl})}$ – эффективность по прибыли до налогообложения;
 $\text{П}_{\text{днobl}}$ – прибыль до налогообложения, ден. ед.;
 КР – капитал и резервы, ден. ед.;
 ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;
 КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Пноbl})} = \frac{\text{П}_{\text{ноbl}}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (4)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Пноbl})}$ – эффективность по налогооблагаемой прибыли;
 $\text{П}_{\text{ноbl}}$ – налогооблагаемая прибыль, ден. ед.;
 КР – капитал и резервы, ден. ед.;
 ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;
 КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Пч})} = \frac{\text{П}_{\text{ч}}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (5)$$





где $\text{Эф}_{(\text{Пч})}$ – эффективность по чистой прибыли;

$\text{П}_ч$ – чистая прибыль, ден. ед.;

КР – капитал и резервы, ден. ед.;

ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;

КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Пр})} = \frac{\text{Пр}}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (6)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Пр})}$ – эффективность по распределенной прибыли;

Пр – распределенная прибыль, ден. ед.;

КР – капитал и резервы, ден. ед.;

ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;

КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.;

$$\text{Эф}_{(\text{Пн})} = \frac{\text{П}_н}{\text{КР} + \text{ДО} + \text{КО}}, \quad (7)$$

где $\text{Эф}_{(\text{Пн})}$ – эффективность по нераспределенной прибыли;

$\text{П}_н$ – нераспределенная прибыль, ден. ед.;

КР – капитал и резервы, ден. ед.;

ДО – долгосрочные обязательства, ден. ед.;

КО – краткосрочные обязательства, ден. ед.

Выводы и перспективы дальнейших исследований. Исходя из разработанных авторских методик, можно также рассчитывать эффективность функционирования коммерческих организаций в разрезе отдельных источников финансирования их деятельности (капитала и резервов, долгосрочных и краткосрочных обязательств).

Преимущества разработанных автором методик заключаются, во-первых, в комплексной и системной оценке эффективности функционирования коммерческих организаций, во-вторых, в возможности определять степень влияния конкретного факторного показателя на результат.

Таким образом, авторские методики помогут коммерческим организациям объективно оценивать эффективность своей деятельности с учетом существующих правовых положений для рационального получения собственной выгоды в сочетании с государственными интересами и полного удовлетворения потребностей населения в товарах и услугах.

Литература

1. Генералова А. В. Повышение эффективности выставочной деятельности на основе маркетингового анализа // Казанская наука. – 2010. – № 9. – С. 199-202.
2. Ильин С. Ю. Фондосберегающее направление интенсификации сельскохозяйственного производства / С.Ю. Ильин // Вопросы экономических наук. – М., 2004. – № 4 (8). – С. 98-99.
3. Костенкова Н. К. Направления рационализации учета затрат для целей эффективного управления / Н.К. Костенкова, С.В. Емельянов // Образовательная среда сегодня и завтра: Сборник научных трудов IX Международной научно-практической конференции под общей редакцией Г.Г. Бубнова, Е.В. Плужника, В.И. Солдаткина. – М., 2014. – С. 229-231.
4. Лабутина Л. М. Приоритетные направления регулирования экономики предприятий общественного сектора / Л. М. Лабутина // Часопис економічних реформ. – 2016. – № 3 (23). – С. 42-48
5. Павлов К. В. Системный анализ экономики региона: Учебное пособие / К.В. Павлов, М.И. Шишкин. – Ч. 3. – Ижевск: Удмуртия, 2000. – 356 с.
6. Саттаров Р. Г. Основы менеджмента для руководителей и специалистов предприятий / Р.Г. Саттаров, Б.Д. Зонов. – Ижевск: Колос, 2003. – 183 с.
7. Сергеев А. А. Проблема «социальной лжи» / А. А. Сергеев // Научное обеспечение реализации национальных проектов в сельском хозяйстве: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2006. – С. 509-512.
8. Суетин С. Н. Антикризисное управление: Учебное пособие / С. Н. Суетин, С. Ф. Зайцев. – Ижевск: РИО НОУ ВПО «КИГИТ», 2011. – 256 с.
9. Цыпляков П. А. Совершенствование организации внутрипроизводственных отношений в сельскохозяйственных организациях: монография / П. А. Цыпляков, П. Б. Акмаров. – Ижевск, 2007. – 250 с.

References

1. *Generalova, A. V.* (2010). Increase of efficiency of exhibition activity on the basis of marketing analysis. *Kazan Science*, 9, 199-202.
2. *Ilin, S. Yu.* (2004). Fund-saving direction of intensification of agricultural production. *Questions of economic sciences*. Moscow, 4 (8), 98-99.
3. *Kostenkova, N. K. & Yemelyanov S. V.* (2014). Directions of rationalization of cost accounting for effective management purposes. *Educational environment today and tomorrow: Collection of proceedings of the IX International Scientific and Practical Conference under the general editorship of G.G. Bubnova, E.V. Pluzhnik, V.I. Soldatkin*. Moscow, 229-231.
4. *Labutina, L. M.* (2016). Priority directions of regulation of the economy of public sector enterprises. *Chasopis ekonomichnyh reforms*, 3 (23), 42-48
5. *Pavlov, K. V. & Shishkin M. I.* (2000). *System analysis of the region's economy: Textbook. Part 3*. Izhevsk: Udmurtia, 356.
6. *Sattarov, R. G. & Zones B. D.* (2003). *Fundamentals of Management for Managers and Specialists of Enterprises*. Izhevsk: Kolos, 183.
7. *Sergeev, A. A.* (2006). The problem of "social lies". *Scientific support of the implementation of national projects in agriculture: Proceedings of the All-Russian Scientific and Practical Conference*, 509-512.
8. *Suetin, S. N. & Zaitsev, S. F.* (2011). *Anti-crisis management: Textbook*. - Izhevsk: RIO NOU VPO "KIGIT", 256.
9. *Tsyplyakov, P. A. & Akmarov, P. B.* (2007). *Perfection of the organization of intra-production relations in agricultural organizations: monograph*. Izhevsk, 250.

Чернобасва Н. В.

Економіко-правові аспекти функціонування комерційних організацій

Стаття присвячена авторськими методиками оцінки ефективності функціонування комерційних організацій в рамках існуючого правовим полем, що дозволяють об'єктивно аналізувати рівень їх прибутковості, що вкрай необхідно чинності важливим народногосподарським значущості цих господарюючих суб'єктів для країни і її населення. Методики носять як загальний, так і приватний характер і забезпечують не тільки розрахунок ефективності функціонування комерційних організацій в цілому, але і по окремих елементах наявних у них в наявності ресурсів в відповідності з національним законодавством.

Ключові слова: комерційні організації, капітал і ре-резерву, довгострокові зобов'язання, короткострокові зобов'язання.

Chernobaeva N.

Economic and legal aspects of functioning of commercial organizations

The article is devoted to the author's methods of assessment of efficiency of functioning of business organizations in the framework of the existing legal framework, in order to objectively analyze the level of profitability, which is extremely necessary due to the important economic significance of these commercial entities to the country and its population. Methodologies are both common and private in nature and provide not only the calculation of the efficiency of functioning of business organizations in general, but also on the individual elements of their existing available resources in accordance with national legislation.

Keywords: business organization, capital and reserves, long-term liabilities, short-term liabilities.

Рецензент: Павлов К. В. – доктор економічних наук, професор, завідувач кафедри «Економіка та управління» Камського інституту гуманітарних та інженерних технологій, м. Іжевськ, Російська Федерація.

Reviewer: Pavlov K. – Professor, Ph.D. in Economics, Head of Economy and Management Department Kamsky institute of humanitarian and engineering technologies, Izhevsk, Russia.

e-mail: kvp_ruk@mail.ru

Статья подана
17.03.2017 г.

