

## РЕГУЛИРОВАНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОГО БИЗНЕСА НА УРОВНЕ ОТРАСЛИ (ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ)

© 2015 АЛЛАХВЕРДИЕВА М. А.

УДК 330.332

Аллахвердиева М. А.

### Регулирование транснационального бизнеса на уровне отрасли (внешняя торговля)

Проведенные исследования показали, что регулирование транснационального бизнеса на уровне отрасли в основном связано с внешней торговлей, включая экспортно-импортные операции. Особенную значимость в области регулирования транснационального бизнеса приобретает транснациональная корпорация SOCAR (ARDNŞ), поскольку значительная доля внешнеторгового оборота республики приходится на энергоресурсы и их компоненты. Для выявления параметров регулирования транснационального бизнеса на уровне отрасли нами предлагается следующая последовательность проведения исследований: системный анализ динамики внешнеторгового оборота, включая экспорт и импорт; исследование и анализ внешнеторгового оборота по видам операций; исследование и диагностика внешней торговли по классификации международных стандартов торговли; определение экспортной квоты республики; определение импортной квоты республики; определение внешнеторговой квоты республики; определение удельного веса экспорта в общей стоимости экспорта республики; определение показателя экспортной квоты в производстве отрасли республики; определение коэффициента структурной специализации отраслей промышленности; определение коэффициента относительной экспортной специализации отрасли.

**Ключевые слова:** транснациональный бизнес, SOCAR (ARDNŞ), экспортная квота, регулирование, показатели эффективности

**Табл.:** 8. **Библ.:** 4.

**Аллахвердиева Муслумат Аллахверди-кызы** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, кафедра торговли, Азербайджанский государственный экономический университет (ул. Истиглалият, 6, Баку, Азербайджан)

**Email:** allahverdiyeva\_muslumat@mail.ru

УДК 330.332

UDC 330.332

### Аллахвердиева М. А. Регулювання транснаціонального бізнесу на рівні галузі (зовнішня торгівля)

Проведені дослідження показали, що регулювання транснаціонального бізнесу на рівні галузі переважно пов'язані із зовнішньою торгівлею, включаючи експортно-імпорتنі операції. Особливої значущості у галузі регулювання транснаціонального бізнесу набуває транснаціональна корпорация SOCAR (ARDNŞ), оскільки значна частка зовнішньоторговельного обороту республіки припадає на енергоресурси та їх компоненти. Для виявлення параметрів регулювання транснаціонального бізнесу на рівні галузі нами пропонується наступна послідовність проведення досліджень: системний аналіз динаміки зовнішньоторговельного обороту, включаючи експорт та імпорт; дослідження й аналіз зовнішньоторговельного обороту за видами операцій; дослідження та діагностика зовнішньої торгівлі за класифікацією міжнародних стандартів торгівлі; визначення експортної квоти республіки; визначення імпорتنної квоти республіки; визначення зовнішньоторговельної квоти республіки; визначення питомої ваги експорту в загальній вартості експорту республіки; визначення показника експортної квоти у виробництві галузі республіки; визначення коефіцієнта структурної спеціалізації галузей промисловості; визначення коефіцієнта відносної експортної спеціалізації галузі.

**Ключові слова:** транснаціональний бізнес, SOCAR (ARDNŞ), експортна квота регулювання, показники ефективності

**Табл.:** 8. **Бібл.:** 4.

**Аллахвердиева Муслумат Аллахверди-кызы** – кандидат економічних наук, доцент, доцент, кафедра торгівлі, Азербайджанський державний економічний університет (вул. Істіглаліят, 6, Баку, Азербайджан)

**Email:** allahverdiyeva\_muslumat@mail.ru

### Allahverdiyeva M. A. The Regulation of Transnational Business at a Regional Level (Foreign Trade)

The conducted research has shown that the regulation of transnational business at a branch level is mainly related to foreign trade, including export-import operations. The particular importance in the regulation of transnational business there acquires the transnational corporation SOCAR (ARDNŞ), since a large part of the foreign trade turnover falls on energy resources and their components. In order to identify the parameters of regulation of transnational business at the regional level, we propose the following sequence of researches: systematic analysis of the dynamics of foreign trade, including exports and imports; research and analysis of the foreign trade turnover by types of operations; research and diagnosis of the foreign trade according to the classification of international trade standards; determination of the republic export quota; determination of the republic import quota; determination of the republic foreign trade quota; determination of the exports share in the total exports of the republic; determination of the export quota in the production industry of the republic; determination of the structural specialization of the industries; determination of the coefficient of relative export specialization of the industry.

**Keywords:** transnational business, SOCAR (ARDNŞ), export quota, regulation, performance measurements

**Tabl.:** 8. **Bibl.:** 4.

**Allahverdiyeva Muslumat Allahverdi kizi** – Candidate of Sciences (Economics), Associate Professor, Associate Professor, Department of Trade, Azerbaijan State University of Economics (ul. Istiglaliyat, 6, Baku, Azerbaijan)

**Email:** allahverdiyeva\_muslumat@mail.ru

**Введение.** Регулирование транснационального бизнеса на уровне отрасли в основном связаны с внешней торговлей, включая экспортно-импортные операции. Особенную значимость в области регулирования транснационального бизнеса в Азербайджане приобретает транснациональная корпорация SOCAR(ARDNS), так как значительная доля внешнеторгового оборота республики приходится на энергоресурсы и их компоненты. Для выявления параметров регулирования транснационального бизнеса на уровне отрасли, нами предлагается следующая последовательность проведения исследований: системный анализ динамики внешнеторгового оборота, включая экспорт и импорт; исследование и анализ внешнеторгового оборота по видам операций; исследование и диагностика внешней торговли по классификации международных стандар-

тов торговли; определение экспортной квоты республики; определение импортной квоты республики; определение внешнеторговой квоты республики; определение удельного веса экспорта в общей стоимости экспорта республики; определение показателя экспортной квоты в производстве отрасли республики; определение коэффициента структурной специализации отраслей промышленности; определение коэффициента относительной экспортной специализации отрасли.

**Результаты.** Отраслевые показатели транснационального бизнеса опираются, прежде всего, на внешнюю торговлю. В экономической литературе данные показатели определяются по уровню международного разделения труда и международной специализации производства (табл. 1).

Таблица 1

Показатели уровня международного разделения труда и международной специализации производства [1]

Индексы	Формула	Характеристики
Экспортная квота в производстве отрасли ( $l_1$ )	$l_1 = \frac{\varepsilon}{PP}$	$\varepsilon$ – объем экспорта отрасли, $PP$ – объем промышленной продукции отрасли. Чем выше значение показателя, тем выше степень участия страны в МРТ
Удельный вес экспорта в его общем объеме ( $K_3$ ) ( $l_3$ ).	$l_3 = \frac{\varepsilon_1}{\varepsilon}$	$\varepsilon_1$ – объем экспорта отрасли, $\varepsilon$ – общий объем экспорта. Значительно более высокое значение коэффициента соответствует международно специализированным отраслям
Экспортная ( $l_e$ ), импортная ( $l_i$ ) и внешнеторговая ( $l_v$ ) квоты	$l_e = \frac{\varepsilon}{VVP} \cdot 100\%$ $l_i = \frac{i}{VVP} \cdot 100\%$ $l_v = \frac{v_0}{VVP} = \frac{\varepsilon + i}{VVP} \cdot 100\%$	$v_0$ – объем внешнеторгового оборота, $v_0 = \varepsilon + i$ , где $\varepsilon$ – объем экспорта, $i$ – объем импорта. Данные коэффициенты позволяют судить о степени открытости экономики страны: если внешнеторговый оборот составляет более 25 % ВВП, то экономика страны считается открытой
Коэффициент структурной специализации отраслей промышленности ( $l_s$ )	$l_s = \frac{\varepsilon_0 / \varepsilon}{P_0 / P}$	$\varepsilon_0$ – объем экспорта отрасли, $\varepsilon$ – общий объем экспорта. $P_0$ – объем производства отрасли, $P$ – общий объем производства. $l_s > 1$ – отрасль МСП. Чем выше значение показателя, тем более экспортоориентированной является отрасль
Коэффициент относительной экспортной специализации отрасли ( $l_o$ )	$l_o = \frac{Y_1}{Y_2}$	$Y_1$ – удельный вес товара (совокупности товаров отрасли в экспорте страны). $Y_2$ – удельный вес товара (товаров-аналогов) в мировом экспорте. Чем выше значение показателя ( $> 1$ ), тем более явной является международная специализация соответствующей отрасли

Системный анализ динамики внешнеторгового оборота республики проводился на базе таможенных данных. Его результаты показали следующее. За 2005 – 2013 гг. внешнеторговый оборот республики возрос с 8558,4 млн дол. США до 34687,9 млн дол. США или в 4,0 раза, а за период с 2010 по 2013 гг. – в 1,2 раза; импорт соответственно за эти же периоды – с 4211,2 млн дол. США до 10712,5 млн дол. США или в 2,5 раза и в 1,6 раза. Более высокими темпами развивался экспорт, рост которого за данные периоды составили с 4347,2 млн дол. США до 23975,4 млн дол. США или в 5,5 раза.(2)

Существенные сдвиги произошли в показателях сальдо внешнеторгового оборота, рост которого соста-

вил с 136,0 млн дол. США до 13262,9 млн дол. США или в 97,5 раза.

Однако в темпах развития динамики внешнеторгового оборота наблюдается определенный спад. За исследуемый период внешнеторговый оборот в процентах к предыдущему году упал с 120,0 % в 2005 г до 106,3 % в 2013 г., в том числе по импорту – с 119,8 % до 109,1 %, а экспорту – с 120,2 % до 105,1 %.

Регулирование транснационального бизнеса во многом зависит от внешнеторговых связей по видам операционной деятельности. За 2009 – 2013 гг. расчеты во внешней торговле по импорту в национальной валюте практически сократились с 35265,4 тыс. дол. США до 51,4 тыс.

дол. США; расчеты в свободной валюте увеличились с 5177293,6 тыс. дол. США до 7944884,4 тыс. дол. США; расчеты по клирингу – с 40,2 тыс. дол. США до 1752,1 тыс. дол. США; по закрытым валютам – с 230035,3 тыс. дол. США до 476574,9 тыс. дол. США; по другим коммерческим операциям – с 2,5 тыс. дол. США до 81,7 тыс. дол. США; по другим видам операций – с 880473,5 тыс. дол. США до 2290717,0 тыс. дол. США.

За исследуемый период операции по экспорту в расчетах в национальной валюте снизились с 477451,9 тыс. дол. США до 66851,9 тыс. дол. США; в свободной валюте увеличились – с 13484931,1 тыс. дол. США до 22526388,6 тыс. дол. США; в закрытой валюте – с 136831,7 тыс. дол. США до 354338,5 тыс. дол. США; по другим видам операций – с 602144,1 тыс. дол. США до 881718,9 тыс. дол. США.

Как видно из проведенного анализа, расчеты по экспортно-импортным операциям в национальной валюте резко сократились, что во многом ограничивает уровень регулирования транснационального бизнеса, полностью ставит его в зависимость от курса свободной валюты.

Регулирование транснационального бизнеса во многом зависит от изменения структуры внешней торговли по классификации, отвечающей стандартам международной торговли.

Структура импорта по данной классификации показала, что за 2009 – 2013 г. рост пищевых продуктов увеличился с 639584,7 тыс. дол. США до 1063989,8 тыс. дол. США или в 1,7 раза; табака и напитков – с 248608,1 тыс. дол. США до 400188,3 тыс. дол. США или в 1,6 раза; непродовольственных ресурсов – с 105606,1 тыс. дол. США до 324058 тыс. дол. США или в 3,1 раза; минерального горючего и масла – с 64629,6 тыс. дол. США до 141619,9 тыс. дол. США или в 2,2 раза; животных и растительных масел – с 66962,4 тыс. дол. США до 66101,4 тыс. дол. США или в 1,04 раза; химической продукции – с 499206,9 тыс. дол. США до 933901,9 тыс. дол. США или в 1,9 раза; промышленных товаров – с 1062857,8 тыс. дол. США до 1933707,7 тыс. дол. США или в 1,8 раза; машин и транспортного оборудования – с 2901246,1 тыс. дол. США до 4173319,8 тыс. дол. США или в 1,4 раза; различных готовых изделий – с 528190,9 тыс. дол. США до 749146,6 тыс. дол. США или в 1,4 раза; другой продукции – с 6717,9 тыс. дол. США до 923469,1 тыс. дол. США или в 93,0 раза. [3]

Что касается структурных сдвигов в процентном соотношении по импорту по классификации международных стандартов торговли, то они свидетельствуют, что за 2009 – 2013 гг. импорт сложился следующим образом: по пищевым продуктам – с 10,4 % до 9,9 %; напиткам и табаку – с 4,1 % до 3,7 %; непродовольственным ресурсам – с 1,7 % до 3,0 %; минеральному топливу и маслу – с 1,1 % до 1,3 %; животным и растительным маслам – с 1,1 % до 0,6 %; химической продукции – с 8,1 % до 8,7 %; промышленным товарам – с 17,4 % до 18,1 %; машинам и транспортному оборудованию – с 47,4 % до 39,0%; готовой продукции – с 8,6 % до 7,0 %; другим – с 0,1 % до 8,7 % [2].

Существенные изменения произошли и в структуре экспорта: за 2009 – 2013 гг. экспорт по пищевым продуктам увеличился с 404438,0 тыс. дол. США до 647775,3 тыс. дол. США или в 1,6 раза; табака и напитков – с 16568,2 тыс. дол. США до 41700,5 или в 2,5 раза; непродовольственным ре-

сурсам – с 31507,7 тыс. дол. США до 47029,6 тыс. дол. США или в 1,6 раза; минеральному горючему – с 13638469,0 тыс. дол. США до 22229818,7 тыс. дол. США или в 1,6 раза; животным и растительным маслам – с 103655,4 тыс. дол. США до 182848,1 тыс. дол. США или в 1,8 раза; химической продукции – с 90237,0 тыс. дол. США до 175453,5 тыс. дол. США или в 1,9 раза; промышленным товарам – с 171256,1 тыс. дол. США до 265055,8 тыс. дол. США или в 1,5 раза; машинам и транспортному оборудованию – с 200975,6 тыс. дол. США до 163491,8 тыс. дол. США или в 81,3 %; готовой продукции – с 32177,1 тыс. дол. США до 149343,9 тыс. дол. США или в 4,6 раза; другим – с 11011,7 тыс. дол. США до 72899,6 тыс. дол. США или в 6,6 раза.

Выше были приведены основные абсолютные показатели эффективности регулирования транснационального бизнеса на уровне отрасли, которые дают обобщенное представление о степени регулирования данной сферы в целом.

Более конкретные исследования процессов регулирования транснационального бизнеса на уровне отрасли включают ряд относительных показателей, к числу которых относят квоты внешнеторгового оборота, экспортные квоты, импортные квоты, а также показатели экономического эффекта и эффективности.

Проведенные нами расчеты по определению экспортной квоты в республике показали, что за 2005 – 2013 гг. они колебались по-разному (табл. 2). Как видно, наиболее высокий показатель экспортной квоты приходится на 2008 г. (97,7 %), а наименьший – на 2007 г. (18,3 %). По другим годам за исследуемый период экспортная квота республики колебалась с 30,4 % до 40,7 %, что вполне соответствует международным нормам.

Следовательно, для успешного регулирования транснационального бизнеса по экспорту следует руководствоваться показателями экспортной квоты в пределах от 30 % до 40 %.

Результаты расчета импортной квоты республики показали, что за 2005 – 2013 гг. они складывались по-разному (табл. 3). Наиболее высокие показатели импортной квоты приходятся на 2005 г. (31,8 %) и 2006 г. (25,1 %). Начиная с 2007 по 2013 гг. импортные квоты колебались в пределах с 12,5 % по 17,3 %. Мировая практика показывает, что если импортная квота не превышает 20 %, то данная страна вполне имеет все возможности обеспечивать себя необходимыми товарами и продукцией.

Следовательно, основная цель регулирования транснационального бизнеса по импорту должна сводиться к тому, чтобы не допустить превышения импортной квоты более 20 %. На сегодняшний день в республике проводится успешная работа по регулированию транснационального бизнеса по импорту.

Полученные результаты по определению внешнеторговой квоты республики представлены в табл. 4. Данные свидетельствуют о том, что наиболее высокие показатели внешнеторговой квоты за исследуемый период приходятся на 2008 г. (112,4 %), а по остальным годам колебание составило от 35,1 % до 65 %.

По международным нормам наиболее оптимальные внешнеторговые квоты стран должны достигать до 60 – 70 %. Следовательно, следует повысить эффективность

Определение экспортной квоты (см. табл. № 1), млн дол. США

Годы	Расчетная квота	Экспортная квота, $I_e$ , %	Объем экспорта, $\epsilon$	Валовый внутренний продукт, ВВП
2005	$I_e = \frac{\epsilon}{VVP} \cdot 100$	32,8	4347,2	13238,7
2006		30,4	6372,2	20983,0
2007		18,3	6058,2	33050,3
2008		97,7	47756,0	98852,5
2009		33,2	14701,4	44297,0
2010		40,7	21560,2	52909,3
2011		40,3	26570,9	65951,6
2012		34,3	23908,0	69683,9
2013		32,6	23975,4	73560,5
<b>Базовые расчеты по определению экспортной квоты</b>				
$I_{e\ 2005} = \frac{4347,2}{13238,7} = 32,8\%$		$I_{e\ 2010} = \frac{21560,2}{52909,3} = 40,7\%$		
$I_{e\ 2006} = \frac{6372,2}{20983,0} = 30,4\%$		$I_{e\ 2011} = \frac{26570,9}{65951,6} = 40,3\%$		
$I_{e\ 2007} = \frac{6058,2}{33050,3} = 18,3\%$		$I_{e\ 2012} = \frac{23908,0}{69683,9} = 34,3\%$		
$I_{e\ 2008} = \frac{47756,0}{48852,5} = 97,7\%$		$I_{e\ 2013} = \frac{23975,4}{73560,5} = 32,6\%$		
$I_{e\ 2005} = \frac{4347,2}{13238,7} = 32,8\%$				

Таблиця 3

Определение импортной квоты (см. табл. № 1), млн дол. США

Годы	Расчетная квота	Экспортная квота, $I_i$ , %	Объем экспорта, $i$	Валовый внутренний продукт, ВВП
2005	$I_i = \frac{i}{VVP} \cdot 100$	31,8	4211,2	13238,7
2006		25,1	5266,7	20983,0
2007		17,3	5713,5	33050,3
2008		14,7	7170,0	48852,5
2009		13,8	6123,1	44297,0
2010		12,5	6600,6	52909,3
2011		14,8	9756,0	65951,6
2012		13,8	9652,9	69683,9
2013		14,6	10712,5	73560,5
<b>Базовые расчеты по определению экспортной квоты</b>				
$I_{i\ 2005} = \frac{4211,2}{13238,7} = 31,8\%$		$I_{i\ 2010} = \frac{6600,6}{52909,3} = 12,5\%$		
$I_{i\ 2006} = \frac{5266,7}{20983,0} = 25,1\%$		$I_{i\ 2011} = \frac{9756,0}{65951,6} = 14,8\%$		
$I_{i\ 2007} = \frac{5713,5}{33050,3} = 17,3\%$		$I_{i\ 2012} = \frac{9652,9}{69683,9} = 13,8\%$		

Базовые расчеты по определению экспортной квоты	
$I_i 2008 = \frac{7170,0}{48852,5} = 14,7\%$	$I_i 2013 = \frac{10712,5}{73560,5} = 14,6\%$
$I_i 2008 = \frac{6123,1}{44297,0} = 13,8\%$	

Таблица 4

Определение внешнеторговой квоты (табл. 1), млн дол.США

Годы	Расчетная формула	Экспортная квота, $I_v$ , %	Объем экспорта, $\epsilon+i$	Валовый внутренний продукт, VVP
2005	$I_v = \frac{\epsilon+i}{VVP} \cdot 100$	65,0	8558,4	13238,7
2006		55,5	11638,9	20983,0
2007		35,6	11771,7	33050,3
2008		112,4	54926,0	48852,5
2009		47,0	20824,5	44297,0
2010		52,8	27960,8	52909,3
2011		55,1	36326,9	65951,6
2012		48,2	33560,9	69683,9
2013		47,1	34687,9	73560,5
Базовые расчеты по определению экспортной квоты				
$I_v 2005 = \frac{8558,4}{13238,7} = 65,0\%$		$I_v 2010 = \frac{27860,8}{52909,4} = 52,8\%$		
$I_v 2006 = \frac{11638,9}{20983,0} = 55,5\%$		$I_v 2011 = \frac{36326,9}{65951,6} = 55,1\%$		
$I_v 2007 = \frac{11771,7}{33050,3} = 35,6\%$		$I_v 2012 = \frac{33560,9}{69683,9} = 48,2\%$		
$I_v 2008 = \frac{54926,0}{48852,5} = 112,4\%$		$I_v 2013 = \frac{34687,9}{73560,5} = 47,1\%$		
$I_v 2009 = \frac{20824,5}{44297,0} = 47,0\%$				

регулирования внешнеторговой квоты республики, чтобы колебание составляло в пределах от 60 % до 70 %.

Важным относительным показателем регулирования транснационального бизнеса по экспорту является удельный вес отраслевого экспорта в общей стоимости экспорта, результаты которого приведены в табл. 5. В качестве отраслевого экспорта были приняты данные по экспорту энергетического топлива и смазочных масел с учетом химической продукции и без их учета.

Результаты расчетов показали, что удельный вес экспорта энергетического топлива и смазочных масел без учета химической продукции за 2009 – 2013 гг. колебались с 92,72 % до 94,42 %, а с учетом – еще выше – с 93,40 % до 95,34 %.

По нашему мнению, удельный вес энергетического топлива и смазочных масел в общей стоимости экспорта весьма высок, что в конечном счете может привести страну в сильную зависимость от энергоресурсов.

Следовательно, следует проводить эффективную политику регулирования транснационального бизнеса вне зависимости от нефтегазового фактора, т. е. развивать нефтяной сектор экономики.

Следует отметить, что в последние годы правительство проводит эффективную работу по развитию и регулированию нефтяного сектора страны. Об этом свидетельствуют полученные данные по показателю экспортной квоты в производстве отрасли (табл. 6). В качестве примера взяты данные энергетического топлива и смазочных масел с учетом и без учета химической продукции.

Как видно, по данному показателю, за 2009 – 2013 гг. колебание экспортной квоты в производстве отрасли составило с 63 % до 90 %, что значительно ниже показателя удельного веса отраслевого экспорта в общей стоимости экспорта (92 % – 95 %).

Определение удельного веса отраслевого экспорта в общей стоимости экспорта (табл. 1), млн дол. США

Годы	Расчетная формула	Удельный вес экспорта в общей стоимости экспорта, $I_k$ , %		Объем экспорта отрасли $\epsilon_1$		Общий объем стоимости экспорта, $\epsilon$
		Без учета химических товаров	С учетом	Без учета химических товаров	С учетом	
2009	$I_k = \frac{\epsilon_1}{\epsilon} \cdot 100$	92,78	93,40	13639,5	13729,7	14701,5
2010		94,15	94,76	20110,1	20240,3	21360,2
2011		94,42	95,34	25089,3	25331,7	26570,9
2012		93,10	94,10	22259,2	22498,8	23908,0
2013		92,72	93,45	22229,8	22405,2	23975,4
<b>Расчетные показатели удельного веса отраслевого экспорта в общей стоимости экспорта</b>						
		$I_{k2009} = \frac{19639,5}{14791,5} = 92,78\%$		$\frac{13729,7}{14791,5} = 93,40\%$		
		$I_{k2010} = \frac{20110}{21360,2} = 94,15\%$		$\frac{20240,3}{21360,2} = 94,76\%$		
		$I_{k2011} = \frac{25089,3}{26570,9} = 94,42\%$		$\frac{25331,7}{26570,9} = 95,34\%$		
		$I_{k2012} = \frac{22259,2}{23908,0} = 93,10\%$		$\frac{22498,8}{23908,0} = 94,10\%$		
		$I_{k2013} = \frac{22229,8}{23975,4} = 92,72\%$		$\frac{22405,2}{23975,4} = 93,45\%$		

Таблиця 6

Определение показателя экспортной квоты в производстве отрасли (табл. 1), млн дол. США<sup>1</sup>

Годы	Расчетная формула	Экспортная квота в производстве отрасли, $I_1$ , %		Объем экспорта отрасли $\epsilon$		Объем промышленной продукции, $PP$
		Без учета химических товаров	С учетом	Без учета химических товаров	С учетом	
2009	$I_1 = \frac{\epsilon}{PP} \cdot 100$	63,94	64,40	13639,5	13729,7	21332,2
2010		89,56	90,13	20110,1	20240,3	22455,3
2011		90,70	91,58	25089,3	25331,7	27660,7
2012		81,97	82,85	22259,2	22498,8	27154,3
2013		84,05	90,65	22229,8	23975,4	26447,4
<b>Определение объема промышленной продукции в пересчете на долларовой США эквивалент</b>						
		2009 – $26579,0 \cdot 0,8037 = 21332,3$ млн дол. США				
		2010 – $27978,2 \cdot 0,8026 = 22455,3$ млн дол. США				
		2011 – $35026,9 \cdot 0,7897 = 27660,7$ млн дол. США				
		2012 – $34565,0 \cdot 0,7856 = 27154,3$ млн дол. США				
		2013 – $33712,5 \cdot 0,7845 = 26447,4$ млн дол. США				
Отсюда,		$I_{12009} = \frac{13639,5}{21332,2} = 63,64\%$		$\frac{13729,7}{21332,2} = 64,40\%$		
		$I_{22010} = \frac{20110}{22455,3} = 89,56\%$		$\frac{20240,3}{22455,3} = 90,13\%$		

<sup>1</sup> В соответствии с курсом маната к доллару США

Определение объема промышленной продукции в пересчете на долларовый США эквивалент	
$I_3 2011 = \frac{25089,5}{27660,7} = 90,70\%$	$\frac{25331,7}{27660,7} = 91,58\%$
$I_4 2012 = \frac{22259,2}{27154,2} = 81,97\%$	$\frac{22498,8}{27154,3} = 82,85\%$
$I_5 2013 = \frac{22229,8}{26447,4} = 84,05\%$	$\frac{23975,4}{26447,4} = 90,55\%$

Однако это начальная стадия эффективного регулирования экспортной квоты по энергоресурсам. Думается, в ближайшее время данный показатель будет колебаться от 60 % до 70 %.

К показателям регулирования транспортного бизнеса на уровне отрасли можно отнести коэффициент структурной специализации отраслей промышленности, расчетные данные по которому приведены в табл. 7.

Таблица 7

Определение коэффициента структурной специализации отраслей промышленности (табл. 1), %

Годы	Расчетная формула	Коэффициент структурной специализации, $I_s$	Объем экспорта отрасли, $\epsilon_o$	Общий объем экспорта, $\epsilon$	Объем производства отрасли, $P_o$	Общий объем производства, $P$
2009	$I_s = \frac{\epsilon_o / \epsilon}{P_o / P}$	1,000	92,78	93,40	63,94	64,40
2010		0,999	94,15	94,76	89,56	90,13
2011		1,000	94,42	95,34	90,70	91,58
2012		1,000	93,10	94,10	81,97	82,85
2013		1,070	92,72	93,45	84,05	90,65
<b>Базовые расчеты коэффициента структурной специализации отраслей промышленности:</b>						
$I_s 2009 = \frac{92,78 / 93,40}{63,94 / 64,40} = \frac{0,993}{0,993} = 1,00$						
$I_s 2010 = \frac{94,15 / 94,76}{89,56 / 90,13} = \frac{0,993}{0,994} = 0,999$						
$I_s 2011 = \frac{94,42 / 95,34}{90,70 / 91,58} = \frac{0,990}{0,990} = 1,000$						
$I_s 2012 = \frac{93,10 / 94,10}{81,97 / 82,85} = \frac{0,989}{0,989} = 1,000$						
$I_s 2013 = \frac{92,72 / 93,45}{84,05 / 90,65} = \frac{0,992}{0,927} = 1,070$						

Как видно, за период с 2009 г. по 2013 г. коэффициент структурной специализации отраслей промышленности практически не изменился (0,999 – 1,070), что свидетельствует о том, что следует проводить более глубокую политику регулирования транснационального бизнеса во внешней торговле, эффективно развивать все отрасли промышленности, т. е. наряду с добывающей расширить деятельность обрабатывающей промышленности.

И, наконец, завершающим показателем регулирования транснационального бизнеса можно считать коэффициент относительной экспортной специализации отрасли, расчетные данные которого приводятся в табл. 8.

По данным 2009 – 2013 гг., коэффициенты относительной экспортной специализации отрасли колебались с 2,330 до 2,796, т. е. наблюдается тенденция их снижения.

По нашему мнению, тенденция снижения данного коэффициента будет способствовать процессу его приближения к мировым стандартам.

**Выводы**

Таким образом, расчет показателей эффективности регулирования транснационального бизнеса на уровне отрасли (внешней торговли) дал следующие результаты:

- за 2005 – 2013 гг. рост внешнеторгового оборота страны возрос с 8558,6 млн дол. США до 34687,9 млн дол. США, в том числе импорта – с 4211,2 млн дол. США до 10712,5 млн дол. США; экспорта – с 4347,2 млн дол. США до 23975,4 млн дол. США; сальдо – с 136,0 млн дол. США до 13262,9 млн дол. США.

Определение коэффициента относительной экспортной специализации отрасли (табл. 1)<sup>2</sup>

Годы	Расчетная формула	Коэффициент относительной экспортной специализации отрасли, $I_o$	Удельный вес товара в экспорте страны, $Y_1, \%$	Удельный вес товара в мировом экспорте, $Y_2, \%$
2009	$I_o = \frac{Y_1}{Y_2}$	2,796	93,40	33,40
2010		2,654	94,76	35,70
2011		2,502	95,34	38,10
2012		2,400	94,10	39,20
2013		2,330	93,45	40,10
<b>Базовые расчетные показатели коэффициента относительной экспортной специализации отрасли:</b>				
		$I_o 2009 = \frac{93,40}{33,40} = 2,796$		
		$I_o 2010 = \frac{94,76}{35,70} = 2,654$		
		$I_o 2011 = \frac{95,34}{38,00} = 2,502$		
		$I_o 2012 = \frac{94,10}{39,20} = 2,400$		
		$I_o 2013 = \frac{92,45}{40,10} = 2,330$		

- изменение экспортной квоты – с 32,8 % до 32,6 %; импортной квоты – с 31,8 % до 14,6 %; внешнеторговой квоты – с 65,0 % до 47,1 %;
- изменение удельного веса отраслевого экспорта (энергетическое топливо, масла и химическая продукция за 2009 – 2013 гг. – с 93,40 % до 93,45 %);
- изменение показателя экспортной квоты в производстве отрасли за исследуемый период с 64,40 % до 90,65 %;
- изменение коэффициента структурной специализации отраслей промышленности с 0,999 до 1,070;
- колебание коэффициента относительной экспортной специализации отрасли – с 2,330 до 2,796.

По нашему мнению, эффективное регулирование полученных результатов внешней торговли республики будет способствовать повышению эффективности транснационального бизнеса.

#### ЛИТЕРАТУРА

- Батманова Е. С., Томилов П. С. Мировая экономика и МЭО / Е. С. Батманова, П. С. Томилов. – Екатеринбург : ГОУВПО УГТУ – УПИ, 2005. – 111 с.
- Статистический ежегодник Азербайджана. – Баку : Сада, 2014.
- Азербайджан в цифрах. 2014 / Госкомстат Азербайджана. – Баку, 2014.

- Официальный сайт компании «SOCAR» [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [www.socar.az](http://www.socar.az)

#### REFERENCES

- Azerbaydzhan v tsifrakh. 2014 [Azerbaijan in figures. 2014]. Baku: Goskomstat Azerbaydzhan, 2014.
- Batmanova, E. S., and Tomilov, P. S. Mirovaia ekonomika i MEO [The world economy and international economic relations]. Ekaterinburg: GOUVPO UGTU – UPI, 2005.
- Ofitsialnyy sayt kompanii «SOCAR». [www.socar.az](http://www.socar.az)
- Statisticheskiy ezhegodnik Azerbaydzhan [Statistical Yearbook of Azerbaijan]. Baku: Sada, 2014.

<sup>2</sup> По данным МВФ