

духовними характеристиками, слід використовувати повною мірою. Діалектика така, що ефективна західноєвропейська експансія України неможлива без активної експансії в СНД, без євразійської інтеграції.

Висновки. Таким чином, сучасна світова економічна криза свідчить про поступове вичерпання католицько-протестантською цивілізацією власних духовних ресурсів економічного лідерства й експансії. Конкурентоспроможне економічне піднесення України можливе за умов зміцнення її православної цивілізаційної ідентичності та перетворення на один з нових інституційних центрів формування Великої Європи та Великої Євразії. Перспективними є дослідження передумов та механізмів становлення зазначеного інституційного центру.



УДК 339.924

М. І. Макаренко, доктор економічних наук, професор, завідувач кафедри міжнародної економіки Державного вищого навчального закладу "Українська академія банківської справи Національного банку України"

НЕСТАБІЛЬНІСТЬ ФІНАНСОВИХ РИНКІВ І ВОЛАТИЛЬНІСТЬ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА В УМОВАХ СВІТОВОЇ КРИЗИ

У статті розглянуто сутнісні зв'язки національних і міжнародних фінансових ринків із функціонуванням реального сектора, виявлено чинники високої амплітуди циклічних коливань ВВП у країнах із новоствореними ринками.

В статье рассматриваются существенные связи национальных и международных финансовых рынков с функционированием реального сектора, определены факторы высокой амплитуды циклических колебаний ВВП в странах с вновь созданными рынками.

The article studies the relationships of the national and international financial markets with the functioning of the real sector, determines the factors for the high amplitude of cyclic fluctuations of GDP in countries with emerging markets.

Ключові слова. Макроекономічна волатильність, глобальна криза, реальний ВВП, фінансові ринки.

Вступ. Кризові явища останніх двох років у світовій економіці ще раз підтвердили непорушність постулатів теорії середньострокової циклічності розвитку ринкової економічної системи. Перехід розвинутих країн до стадії постіндустріального суспільства на межі тисячоліть не позбавив їх економіки дії ринкових законів розвитку, відповідно до яких на висхідний тренд довгострокового економічного зростання нашаровуються середньо- та короткострокові коливання кон'юнктури. При цьому не надто важливо, чи ці коливання систематичні, тобто набувають форми ділових циклів, чи спорадичні – у формі шоків попиту або пропозиції. Суть залишається незмінною: спад виробництва різної глибини супроводжується підвищенням рівня безробіття, скороченням потоку інвестицій, зниженням реальних доходів населення. Стагнації реального сектора часто передують дестабілізація національних і міжнародних фінансів, розбалансованість грошово-кредитної системи.

Країни з новоствореними ринками в міру утвердження нових основ господарювання та підвищення відкритості своїх економік мимоволі втягуються в орбіту коливальної динаміки зростання з періодичним загостренням проблеми макроекономічної нестабільності.

© М. І. Макаренко, 2009

Цілком закономірна під час кризи перебудова структури виробництва й споживання відповідно до нових вимог тут часто набуває форми глибоких економічних потрясінь із далекосяжними соціальними й політичними наслідками. Причиною тому служить не остаточно сформована модель соціально-економічного розвитку, відсутність дійових інституційних стабілізаторів системи, підвищена волатильність параметрів реального сектора в умовах глобалізаційних викликів. Зазначені обставини роблять економіку постсоціалістичних країн досить чутливою до коливань кон'юнктури світових ринків і підсилюють амплітуду циклічної динаміки.

Проблема залежності реального виробництва від динаміки розвитку фінансових ринків досліджується багатьма аналітиками в Україні та за кордоном. Фахівці Міжнародного валютного фонду здебільшого вивчають вплив факторів фінансової глобалізації на макроекономічну волатильність [1; 2]; окремі автори в Україні й за кордоном приділяють першочергову увагу взаємодії національних фінансових ринків і реального сектора [3, 211; 4, 28]. Однак в умовах сучасної глобальної кризи на першому плані постає питання визначення факторів та засобів нейтралізації надмірної волатильності виробничих галузей під дестабілізуючою дією фінансово-монетарного сектора.

Постановка завдання. Мета статті – виявлення провідних чинників негативного впливу нестабільності національного і міжнародних фінансових ринків за умов глобальної кризи на стійкість внутрішнього реального сектора.

Результати дослідження. Прикметною рисою світових криз останніх десятиліть виступає первинна нестійкість національних і міжнародних фінансових ринків, що служить пусковим механізмом розгортання спаду в реальному секторі. Падіння біржових індексів та курсів національних валют спричиняє негативні очікування суб'єктів економіки щодо майбутньої ринкової кон'юнктури, призводить до мимовільного скорочення попиту домашніх господарств і підприємств на товари й послуги, а зрештою до зменшення обсягів виробництва. Так, передумовою рецесії в країнах Південно-Східної Азії в 1998 р. стали турбулентні процеси на регіональному фінансовому ринку. Роком раніше в міжнародних інвесторів сформувалися негативні ділові очікування щодо перспектив розвитку країн регіону, підігріті ейфоричною політикою короткострокових зовнішніх запозичень урядів та їх ризикованим бюджетним менеджментом. Унаслідок цього розпочався слабкоконтрольований вихід короткострокових капіталів із місцевого ринку, який з необхідністю спричинив обвал курсів національних валют і біржових котирувань. Зокрема, з кінця 1997 р. і за перше півріччя 1998 р. з ринків Індонезії, Таїланду і Південної Кореї було виведено понад 35 млрд дол. [4, 52]. У результаті стабільною лишалась тільки валюта Гонконгу, тоді як валюти інших країн значно девальвували (табл. 1).

Таблиця 1

**Темпи приросту курсів національних валют
країн Південно-Східної Азії в 1996–2000 рр., % [5]**

Країна	1996	1997	1998	1999	2000
Гонконг	0,0	- 0,1	0,0	- 0,2	- 0,4
Індонезія	- 4,2	- 19,3	- 70,9	27,5	- 6,4
Південна Корея	- 4,1	- 13,7	- 33,0	16,9	5,1
Малайзія	- 0,5	- 10,6	- 28,3	3,3	0,0
Філіппіни	- 2,0	- 11,2	- 27,6	2,4	- 11,5
Сингапур	0,5	- 5,0	- 11,3	- 1,3	- 1,7
Тайвань	- 3,6	- 4,1	- 14,4	3,6	3,4
Таїланд	- 1,7	- 19,2	- 24,2	9,4	- 5,7

Макрофінансова дестабілізація надала негативного імпульсу реальному сектору, що невідворотно позначилось на темпах економічного зростання. Протягом 1998 р. реальний ВВП знизився в Гонконгу на 6,0 %, Індонезії – 13,1, Південній Кореї – 6,9, Малайзії – 7,4, Філіппінах – 0,6, Сингапурі – 1,4, Таїланді – 10,5 % (табл. 2). І хоча первинний епіцентр кризи був зосереджений у країнах Південно-Східної Азії, в його орбіту згодом утяглася тісно пов'язана з ними економіка Японії, де скорочення реального ВВП становило 2,0 %; хвилі кризи сягнули ослаблених трансформаційними процесами постсоціалістичних країн, а згодом – латиноамериканського регіону. Водночас на динаміці зростання інших розвинутих країн ці збурення майже не позначились.

Таблиця 2

**Темпи приросту реального ВВП
в країнах Південно-Східної Азії 1996–2000 рр., % [5]**

Країна	1996.	1997	1998	1999	2000
Гонконг	4,2	5,1	– 6,0	2,6	8,0
Індонезія	7,8	4,7	–13,1	0,8	5,4
Південна Корея	7,0	4,7	–6,9	9,5	8,5
Малайзія	10,0	7,3	– 7,4	6,1	8,7
Філіппіни	5,8	5,2	–0,6	3,4	6,0
Сингапур	7,8	8,3	– 1,4	7,2	10,1
Тайвань	6,3	6,6	4,5	5,7	5,8
Таїланд	5,9	– 1,4	– 10,5	4,4	4,8

Джерела сучасної кризи, що охопила економіки як більшості розвинутих держав, так і країн, що розвиваються, походять з розбалансованості фінансового сектора. Як відомо, осередок зародження нинішньої глобальної турбулентності містився у сфері іпотечного кредитування США, де з 2006 р. лавиноподібно наростало неповернення житлових кредитів. Криза набула міжнародного розмаху навесні 2007 р., коли найбільша іпотечна компанія “New Century Financial Corporation” змушена була піти з Нью-Йоркської фондової біржі в результаті накладеної заборони на торги її акціями. Але переставши надавати клієнтам житлові кредити, компанія не змогла повною мірою впоратися з обслуговуванням своїх зобов'язань. Хоча в її портфелі частка проблемних іпотечних активів була порівняно невеликою, це породило паніку на американському ринку житлових кредитів. Масова недовіра до іпотечних цінних паперів значно їх знецінила, викликавши втрату вартості активів інституційних інвесторів у США й за кордоном, які будували свій фінансовий добробут на володінні американськими іпотечними облигаціями.

Розмежовуючи загальне й особливе в характері зародження й перебігу сучасної кризи, слід зазначити, що з погляду циклічності розвитку ринкового господарства нинішня нестабільність, наприклад для США, цілком вписується в конфігурацію середньострокових циклів. Попередня рецесія відзначалася наприкінці 2001 – початку 2002 рр. після терористичних актів 11 вересня, а її детонатором послужив соціально-психологічний фактор – песимістичні очікування, що сформувались у суб'єктів ринку. У результаті темпи приросту реального ВВП у річному вимірі скоротилися з 3,7 % у 2000 р. до 0,8 % у 2001 р. (при стагнації виробництва в IV кварталі) [5]. Однак рецесія не набула глобального поширення, а фінансові ринки досить швидко відновили зростаючу динаміку, хоча в підсумку світовий фінансовий центр перемістився з Нью-Йорка до Лондонського Сіті.

У визріванні передумов сучасної глобальної нестабільності неабияку роль відіграли нові фінансові технології, які дозволили сек'юритизувати через ланцюжок перетворень первинні, досить ризиковані активи. Результатом фінансового інжинірингу стали нові фінансові інструменти або інноваційні схеми використання колишніх, а також утворення фінансових інститутів зі специфічними функціями. Насамперед небачених раніше розмірів набуло sub-prime-кредитування банками позичальників на придбання житла. Невисока ставка, отже, і прибутковість таких кредитів потребували більших обсягів кредитування, для чого в процес запозичення втягувалися малозабезпечені верстви населення з низьким кредитним рейтингом. Сек'юритизація sub-prime-кредитів здійснювалася через нові інструменти – ABS (asset backed securities) і CDO (collateralised debt obligation). Їх прикметною рисою було те, що з метою мінімізації ризиків строк таких облігацій встановлювався вкрай нетривалим, а попит на них на початку кризи різко впав, що спричинило стрімке падіння ринків.

Новою інституційною ланкою в системі фінансового забезпечення іпотечних кредитів стали SIV-фонди – Structured Investment Vehicles, які спеціалізувалися на одержанні позикових коштів шляхом випуску короткострокових цінних паперів з низькою процентною ставкою й інвестування цих коштів у довгострокові цінні папери з вищою прибутковістю. До складної схеми невиправданого розширення фінансових ринків вліталася діяльність страхових компаній, інвестиційних і хедж-фондів.

Разом з тим слід зазначити, що розглянуті фінансові інструменти успішно виконують свої функції на зростаючих ринках, в іншому разі приречені на знецінення, а фінансові інститути – на банкрутство.

В умовах сучасної кризи волатильність реального сектора виявилась неоднаковою у розвинутих країн та держав із новоствореними ринками. За даними Організації економічного співробітництва і розвитку (ОЕСР) рецесія в розвинутих країнах вимірюється невеликими від'ємними значеннями приростів реального ВВП (табл. 3), хоча фінансові ринки та банківські системи тут відчутно постраждали від недавніх потрясінь. Загалом макроекономічна волатильність у країнах “Великої сімки” виявилась порівняно невисокою.

Таблиця 3

**Темпи приросту реального ВВП у країнах “Великої сімки”,
% до відповідного кварталу попереднього року [3]**

Країна	2008				2009	
	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.
Велика Британія	2,5	1,8	0,5	- 1,8	- 4,9	- 5,6
Італія	0,4	- 0,3	- 1,3	- 3,0	- 6,0	- 6,0
Канада	1,7	0,7	0,3	- 1,0	- 2,3	...
Німеччина	2,9	2,0	0,8	- 1,8	- 6,7	- 5,9
США	2,0	1,6	0,0	- 1,9	- 3,3	- 3,9
Франція	1,9	1,0	0,1	- 1,6	- 3,4	- 2,6
“Велика сімка”	1,9	1,3	0,0	- 2,3	- 4,7	- 4,6

Для порівняння наведемо окремі показники розвитку фінансового та реального секторів країн СНД (табл. 4). Унаслідок нерозвиненості фондового ринку основні прояви макрофінансової нестабільності серед цих країн спостерігались на валютних та кредитних ринках. Найглибші девальваційні зрушення в багатьох з них відбулись у IV кварталі 2008 р., тому в січні – липні 2009 р. істотно знижувальна динаміка курсу національної валюти відзначалась лише за вірменським драмом, казахським тенге і таджицьким сомоні. Однак висока чутливість реального сектора до фінансових негараздів виявилась в Україні, Вірменії та Росії, де спад ВВП був найглибшим.

Таблиця 4

**Зміна валютного курсу та реального ВВП
у країнах СНД у 2009 р., % [3]**

Країна	Курс національної валюти (липень до січня)	Реальний ВВП	
		I квартал	I півріччя
Азербайджан	0,1	4,1	3,6
Білорусь	- 3,4	0,3	- 0,8
Вірменія	- 17,6	- 6,1	- 16,3
Грузія	- 0,5	- 5,9	...
Казахстан	- 19,4	- 4,5	- 4,1
Киргизія	- 7,3	0,2	0,3
Молдова	- 6,1	- 6,9	...
Росія	11,5	- 12,3	- 13,4
Таджикистан	- 16,4	3,5	2,8
Туркменистан
Узбекистан	...	7,9	8,2
Україна	0,0	- 20,3	...

Висновки та перспективи подальших розвідок. На підставі проведеного аналізу можна констатувати такі чинники високої волатильності реального сектора під впливом збурень на фінансових ринках:

- високий ступінь відкритості економіки з недиверсифікованим експортом і тісно пов'язаною з цим динамікою курсу національної валюти, залежною від кон'юнктури світового товарного ринку;
- обмеженість внутрішнього фінансового ринку переважно валютним та кредитним сегментами з недостатньою місткістю, що не дає змоги хоча б частково абсорбувати зовнішні шоки;
- висока залежність розвитку внутрішньої економіки від регулярності притоку іноземного капіталу у формі прямих і портфельних інвестицій та кредитів, що за несприятливої ситуації на світовому фінансовому ринку знекровлює ресурсне живлення реального сектора;
- неусталеність інституційної структури та пруденційної бази регулювання економіки в умовах назрівання макроекономічної нестабільності, необґрунтоване застосування ліберальних підходів у грошово-кредитній і бюджетній політиці на початковій стадії кризи;
- кумулятивний вплив політичної нестабільності на негативні ділові очікування суб'єктів ринку.

Література

1. Knudsen, Olav F. Adapting to Financial Globalisation: Or how Norway returned to countercyclical policies after 20 years of fumbling. – Working paper 09/04. European International Relations Conference, The Hague, September 9–11, 2004. – University of Oslo [E. r.]. – А. м. : <http://www.tik.uio.no/globalisation/Pdf/0904Tranoey.pdf>.
2. Prasad Esvar, Rogoff Kenneth, Wei Shang-Jin and Kose M. Ayhan. Effects of Financial Globalization on Developing Countries: Some Empirical Evidence. March 17, 2003 [E. r.]. – А. м. : <http://www.imf.org/external/np/res/docs/2003/031703.pdf>.
3. Моделі ендогенного зростання економіки України [Текст] / за ред. д-ра екон. наук М. І. Скрипниченко. – К. : Ін-т екон. та прогнозув., 2007. – 576 с. : рис., табл.

4. Ершов М. В. Валютно-финансовые механизмы в современном мире. Кризисный опыт конца 90-х [Текст] / М. В. Ершов. – М. : Экономика, 2000. – 319 с.
5. IMF World Economic Outlook (WEO) – Housing and the Business Cycle, April 2008 [E. r.]. – A. m. : http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2008/01/weodata/WEO_Apr2008all.xls
6. GDP in the OECD area stabilised in the second quarter of 2009 [E. r.]. – A. m. : http://www.oecd.org/document/12/0,3343,en_2649_33715_43508876_1_1_1_1,00/43514819.pdf
7. Основные макроэкономические показатели стран СНГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.cisstat.com/rus/macro0.htm>



УДК 339.543(438)

І. Г. Бережнюк, кандидат технічних наук, доцент,
проректор з науково-педагогічної роботи та митної
підготовки Академії митної служби України

РЕФОРМУВАННЯ МИТНОЇ СИСТЕМИ ПОЛЬЩІ

У статті проаналізовано етапи обумовленого європейською інтеграцією реформування та сучасну структуру митної служби Польщі.

В статті проаналізовані етапи реформування, обумовленого європейською інтеграцією, і сучасна структура таможенної служби Польщі.

In the article are analysed the stages conditioned European integration of reformation and modern structure of custom service of Poland.

Ключові слова. Експорт українських товарів, взаємна торгівля, сальдо торговельного балансу, спрощення організаційної структури, європейська інтеграція Польщі.

Вступ. Республіка Польща – найбільший торговельний партнер України серед країн Центральної та Східної Європи. Польща займає четверте місце серед країн – партнерів України за обсягами експорту українських товарів до неї (3,5 % загального експорту України) і п'яте місце за обсягами імпорту польської продукції до України (5,0 %).

Як показують результати проведеного нами аналізу (рис. 1), протягом 1999–2007 рр. експорт українських товарів та послуг до РП зріс у 5,1 раза (з 339 до 1741 млн дол. США), імпорт – більш ніж в 11 разів – з 271 до 3065 млн дол. США, з них 95 % зовнішнього торговельного обігу припадало на товари і 5 % – на послуги. За даними Державного комітету статистики України, у 2008 р. обсяги взаємної торгівлі товарами становили 618,5 млн дол. США, імпорт в Україну – 4280,3 млн дол. США та експорт у РП – 2338,2 млн дол. США. При зростанні обсягів імпорту товарів з Польщі в Україну на 46,6 %, порівняно з 2007 р., обсяги експорту товарів з України збільшилися на 42,8 %. Від'ємне для України сальдо торговельного балансу в 2008 р. становило 1942,0 млн дол. США. Україна для Польщі є другим за обсягом ринком збуту польських товарів серед країн Центральної та Східної Європи (після Чехії) та посідає за цим показником 11-те місце серед країн світу [1]. Однак Україна експортує до Польщі в основному товари з низьким вмістом доданої вартості (сировина, енергоносії, металопродукція тощо), на які припадає 93 % українського експорту. Середня вартість однієї тонни експортованих до Польщі товарів становить 190 дол. США, а імпортованих – 930 дол. США.

© І. Г. Бережнюк, 2009